**ANEXO I**

**FORMULÁRIO DE INSCRIÇÃO DE PROPOSTA**

**EDITAL 02/2024 WE BELIEVE**

**SELEÇÃO DE EMPREENDIMENTOS DE BASE TECNOLÓGICA E TRADICIONAL PARA O PROGRAMA DE ACELERAÇÃO**

Período de inscrição: 30/01/2024 a 03/03/2024

Antes de preencher o formulário leia atentamente o Edital 01/2024 We Believe de SELEÇÃO DE EMPREENDIMENTOS e acompanhe as notícias nas nossas redes sociais. Dúvidas e mais informações sobre o Edital e preenchimento do formulário de inscrição podem ser sanadas pelo e-mail programa.acelerados@gmail.com.

Este formulário deve ser encaminhado em formato PDF no Link de Inscrição deste Edital disponível em: <https://forms.gle/ke3FD52CGfYGyh528>

Acompanhe a gente nas redes sociais e fique por dentro de tudo: @webelievehub @inovavila.ifes @insight.incubadora @nivix.ifes

<https://webelieve.com.br/> <https://incubadora.vilavelha.ifes.edu.br/>

1. **EMPREENDEDOR**

|  |
| --- |
| **1. Dados do Empreendedor Proponente** |
| Nome |  |
| Data de Nascimento |  |
| CPF |  |
| RG |  |
| Celular com DDD |  |
| Endereço Residencial |  |

1. **EMPREENDIMENTO**
2. **PERFIL DO EMPREENDIMENTO**

|  |
| --- |
| **A.1. Dados do Empreendimento** |
| Nome Fantasia |  |
| Setor econômico deatuação |  |
| CNPJ |  |
| Data de criação daEmpresa |  |
| Telefone com DDD |  |
| Endereço |  |

|  |
| --- |
| **A.2. O empreendimento foi aprovado em algum programa Pré-Incubação ou Incubação de empreendimentos?** |
| Instruções: Indique se a proposta já participou ou está participando de programa de pré-incubação ou incubação, informando data de início e nome da instituição onde esteve ou está pré-incubado ou incubado.Inserir no Anexo V comprovante de aprovação nos referidos programas. |

|  |
| --- |
| **A.3. O empreendimento foi aprovado em algum programa de apoio ao empreendedorismo e inovação? Por exemplo, Centelha, Sinapse da Inovação, Inovativa do SEBRAE ou outro semelhante? Caso afirmativo, indicar o nome do programa, o comprovante da aprovação e o comprovante de assinatura do contrato (caso tenha recebido aporte financeiro).** |
| Instruções: Indique se a proposta submetida ao presente Edital já foi aprovada em algum Edital de fomento de Inovação. Indique se teve aporte financeiro. É necessário anexar os comprovantes no Anexo V de documentos de Inscrição no formulário Google Docs de submissão da proposta.  |

|  |
| --- |
| **A.4. EQUIPE** |
| Instruções: Descreva sua equipe. Quem serão os principais membros? Quais serão suas funções? Quantas pessoas e quais competências são necessárias para operacionalizar o negócio no curto e longo prazo?  |

|  |
| --- |
| **A.5. PARCERIAS** |
| Instruções: Você possui parcerias para o desenvolvimento da tecnologia ou outros pontos estratégicos do negócio? Cite as principais, especificando os tipos de acordos realizados com instituições e/ou pessoas e parcerias que ainda pretende firmar. |

1. **TECNOLOGIA**

|  |
| --- |
|  **B.1. PRODUTO** |
| Instrução: Descreva detalhadamente seu produto de acordo com os seguintes itens: aspectos inovadores (agregar funcionalidades, reduzir custos, aprimorar a qualidade); características e funcionalidades; diferença entre os concorrentes (Local, Nacional e Global); e valor entregue aos clientes. Qual sua inovação? (Inserir até 1.000 palavras). |

|  |
| --- |
| **B.2. TECNOLOGIA** |
| Instrução: Descreva detalhadamente as tecnologias envolvidas em seu produto, processo ou serviço. Informe se já há pedido ou registro de patente. Descreva o nível de domínio da tecnologia que sua empresa possui. |

1. **CAPITAL**

|  |
| --- |
| **C.1. INVESTIMENTO INICIAL** |
| Instruções: Qual o montante necessário para começar seu negócio? E para seu desenvolvimento e expansão? Leve em consideração as máquinas, equipamentos, softwares, imóveis e demais recursos necessários.Como você pretende captar novos recursos para a empresa? Há previsão de captação de recursos junto a órgãos de fomento de C&T&I, investidores anjos, fundos e outras fontes? |

|  |
| --- |
| **C.2. MODELO DE NEGÓCIO** |
| Instruções: Qual o principal modelo de receita do seu negócio? Cite como os clientes irão pagar pelo produto ou serviço (preço fixo, mensalidade, taxa de uso, publicidade, assinatura,...) e por quanto você pretende vender a sua solução. |

1. **MERCADO**

|  |
| --- |
| **D.1. MERCADO POTENCIAL** |
| Instruções: Descreva detalhadamente o mercado potencial de seu produto, processo ou serviço. Qual é o tamanho desse mercado e sua abrangência (local, nacional, global)? Quais são as principais tendências desse mercado? Você já realizou algum estudo ou teste de mercado? Quem são os principais concorrentes do seu negócio? Qual é o diferencial do seu negócio?Qual é o seu nicho de mercado (para quem sua empresa cria valor)? Quais são as necessidades e desejos do seu cliente? Você já possui algum cliente potencial? |

|  |
| --- |
| **D.2. VIABILIDADE DO NEGÓCIO** |
| Instruções: Qual o preço unitário que você pretende vender seu produto, processo ou serviço (considerando seus custos, despesas, preço da concorrência e impostos)? Qual a previsão de vendas para os primeiros anos? Quais os principais riscos de seu negócio? Em quanto tempo a empresa será lucrativa/atingirá o ponto de equilíbrio? |

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

ASSINATURA DO PROPONENTE

Nome completo e CPF