

Produto Mínimo Viável

Testando ideias de forma simples e barata





Vamos refletir!

"Isso vai dar super certo!"

Quantos já ouviram isso ao compartilhar uma ideia de negócio?

"Já testei na prática?"

Mas quantos realmente validaram se era verdade antes de investir tempo e dinheiro?

Hoje vamos aprender como **testar ideias de forma inteligente** antes de grandes investimentos.

O que é MVP?

Produto Mínimo Viável é uma versão simplificada da sua ideia que permite **validar hipóteses com o mínimo de recursos**.



Patinete

Primeira versão simples



Bicicleta

Melhorias baseadas no feedback



Moto

Evoluindo o conceito



Carro

Produto final

Não é entregar um carro sem portas - é evoluir gradualmente entregando valor real a cada etapa.



Mitos e Verdades sobre MVP

❌ Mitos

- MVP é só para startups de tecnologia
- MVP é uma versão "meia-boca" do produto
- Precisa ser digital ou high-tech

✅ Verdades

- MVP serve para qualquer tipo de negócio
- MVP entrega valor real, mas de forma simples
- Pode ser usado em negócios tradicionais

📄 **Exemplo prático:** Netflix começou enviando DVDs pelo correio antes de virar streaming. Um salão pode testar novo serviço com clientes de confiança antes de divulgar amplamente.



Por que o MVP é essencial?

60%

**Pequenas
empresas**

Fecham nos
primeiros 5 anos por
falta de validação de
mercado (IBGE)

ALTA

Redução de riscos

Ao testar antes de
investir grandes
recursos

2,5x

Maior chance

De sucesso do
produto/serviço com
validação prévia
(Glorium
Technologies)

O ciclo **Construir** → **Medir** → **Aprender** do Lean Startup evita desperdício de recursos e acelera o caminho para o sucesso.

Exemplos reais de MVP

Zappos

Fundador tirava fotos de sapatos em lojas físicas e postava online. Se alguém comprava, ele ia comprar e enviava. Validou o modelo antes de ter estoque.

Padaria Local

Quer lançar pão especial? Oferece uma fornada teste em um sábado e mede a aceitação antes de produzir em larga escala.

Reflexão: Qual foi a última ideia que você teve que poderia ter sido testada de forma simples antes de gastar dinheiro?



Tipos de MVP por negócio

Startups Inovadoras

- Landing page com pré-venda
- Wizard of Oz (manual por trás)
- Teste A/B de preços
- Protótipo clicável

Negócios Tradicionais

- Pop-up store temporária
- Cardápio reduzido
- Serviço sob demanda via WhatsApp
- Teste com clientes fiéis

O importante é **começar pequeno e evoluir** baseado no feedback real dos clientes.

Como construir seu MVP

01

Defina sua hipótese principal

Qual crença sobre seu negócio é mais arriscada e precisa ser validada primeiro?

02

Identifique seu público-alvo

Quem são as pessoas que mais se beneficiariam da sua solução?

03

Escolha o formato mais simples

Qual a maneira mais barata e rápida de testar sua hipótese?

04

Defina métricas claras

Como você saberá se deu certo? Taxa de conversão, recompra, engajamento?

05

Execute e colete dados

Implemente seu teste e meça resultados objetivamente



Exemplo prático: Canvas de MVP

App Dog Walker

- **Hipótese:** Donos querem contratar via app
- **Público:** Jovens que trabalham fora
- **MVP:** Landing page + formulário
- **Métrica:** Cadastros em 1 semana

Doceria Fitness

- **Hipótese:** Pessoas pagam mais por doce sem açúcar
- **Público:** Clientes de academia
- **MVP:** Vender 20 unidades na recepção
- **Métrica:** Taxa de compra/recompra

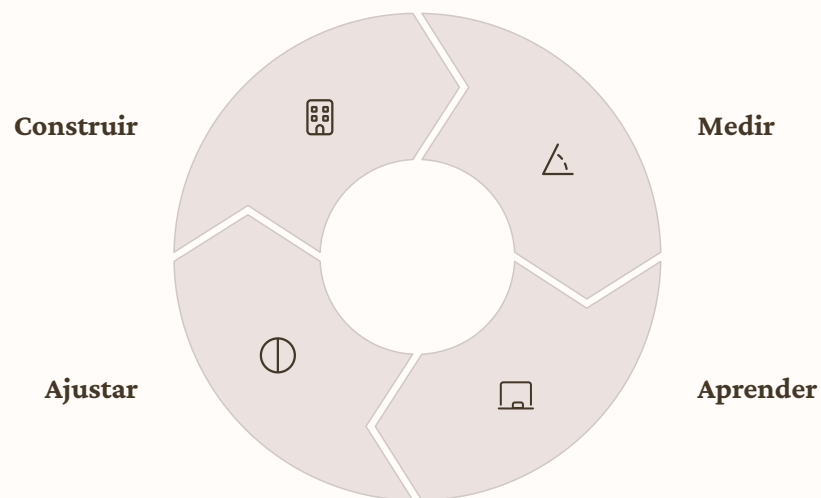
❏ **Cuidado:** Feedback positivo não é o mesmo que compra real. Meça comportamentos, não opiniões.

Questionamento final

7 dias

R\$ 100

Se você tivesse que testar sua próxima ideia de negócio em uma semana, com apenas R\$ 100 de orçamento, **como faria?**



Comece hoje. Teste pequeno. Aprenda rápido. Construa o negócio que o mercado realmente quer.